

仕入れ資金がない人の せどりの始め方

著・中田亮治

著作権について

仕入れ資金がない人のせどりの始め方(以後、本書)は著作権法にて保護されております。

本書の著作権は著者にあります。

許可なく本書の全部及び一部を複製、転載、流用、販売する事は、法律で固く禁じられておりますのでご注意ください。

使用許諾契約書

本契約は、本書を入手した個人、法人(以下、甲と称す)と著者(以下、乙と称す)との間で合意した契約となります。甲が本書を受け取り、開封した時点をもちまして、甲は本契約に同意した事となります。

第1条 本契約の目的について

乙が著作権を有する本書の情報を、甲が使用する権利を承諾するものです。

第2条 禁止事項

本書は著作権法によって保護されておりますので、甲は本書から得た情報について、事前許可を得ずに一般公開及び第三者への譲渡をする事を固く禁じます。甲は自らの事業、所属する会社及び組織においてのみ、本書の情報を使用できるものとします。万が一契約違反があった場合、甲は乙に対し、違約金の支払いが生じる可能性があります。

第3条 情報の修正権

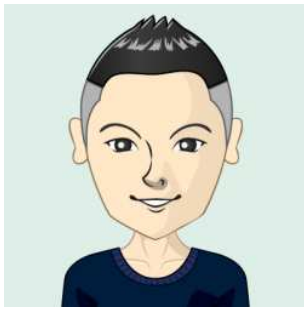
本書の情報は2016年6月時点でのものとなっております。乙は、規定、状況等の変化があった場合には、予告なく本書の内容を修正、改定する権利を有するものとします。また、情報の変化によって本書の内容に齟齬が生じる場合がある事を、甲は了承したものとします。

第4条 責任の範囲

本書の情報の使用につき生じた如何なる結果においても、一切の責任は甲にあるものとします。乙及び乙の業務提携者は、本書の情報によって生じた如何なる損害についても、一切の責任を負わないものとします。

◎資金0からせどりを始める**初心者向き**な方法

在宅ワーカーの中田亮治と申します。



この度は本教材をご覧頂き、誠にありがとうございます。

せどりは、安く物を買って高く売り、利鞘で儲けを出すビジネスです。

つまり、買う（仕入れる）為の資金が必要になります。

初心者でも、10万円程度あれば、少しずつせどりを行いつつ、徐々に軍資金を増やして行く事ができます。

しかし、中にはその10万円の用意が厳しいという方もいらっしゃると思います。

そこで今回は、仕入れ資金のない人が、ノーリスクで、且つせどりを学びながら始められる方法をご紹介します。

◎リスクのある方法は**NG**

まず、最初に申し上げます。

仕入れ資金なしでせどりを始める方法は、いくつかあります。

が、リスクを伴う方法を私は推奨していません。

特にポピュラーな方法が、**クレジットカードを使った方法**です。

クレジットカードは、 \times 日と支払日に差がありますよね？

月末 \times の翌月15日払い。もしくは、月末 \times の翌月27日払い。

仮に月末 \times 27日払いのカードで6月1日に買い物をした場合、支払いは7月27になります。おおよそ2ヶ月間猶予がある計算ですね。

つまり、先にクレジットカードで仕入れを行い、支払い期日までに商品売ってしまうという、ある意味自転車操業の様なやり方です。

事実、この方法で成功した人はたくさんいます。

しかし、**私はこのやり方をおすすめしません。**

まず、万が一仕入れに失敗した時のリスクがあまりに高いです。

クレジットカードの支払いに不備が生じた場合、あなたの信用情報にキズが付きます。そうなれば、その情報は5年程度は残り続けてしまいます。

さらにいえば、このやり方は初心者向けではなく、上級者向けです。

仕入れに失敗しない、と絶対の自信のある商品ばかりを仕入れる事ができれば十分可能な方法なのですが、**初心者が手を出すものではない**でしょう。

次に多いのが、**借金をして仕入れを行う方法**です。

これも、**初心者の内はやめましょう。**

借金をしてビジネスをする、というのは、ビジネスのうまい人がやる方法だと私は思っています。

言い方を変えれば、分不相応なお金を使ったビジネスは、失敗の元なのです。

せどりでは、資金管理も重要なファクターになってきます。とはいえ安心して下さい。せどりの資金管理はとても簡単で、特別な事なんてありません。

しかし、**借金の返済が重なれば話は別**です。

うまく金銭管理をしないと、瞬く間に失敗してしまいます。

確かに、全てをいきなりうまく回せた場合、借金をしてでも仕入れをして稼いでしまうのが最も早くて効率的です。多分、かなりデキル人は、そうすると思います。

しかし、何度でも言いますが、**初心者がいきなり借金をするのはやめましょう。**いい事なんてありません。

最初の内はまず、リスクを回避して、とにかく続けられる様に行動するのが大切です。

以上、2つの方法は、**絶対にやらないようにして下さい。**

ここで無駄にリスクを取る必要はありません。

せどりは続けていれば結果が出るビジネスですので、ゆっくりでも進み続けられる様に、初心者のうちは、極力リスクを避けていきましょう。

◎仕入れ資金0の初心者が リスクなしに学びながらせどりを始める方法

いよいよ、初心者向け、仕入れ資金がない人がせどりを始める方法を、具体的に説明していきます。

……とはいえ、実は凄く単純な事なんです。

凄く単純なので、パッと発表してしまいます。

ズバリ、

せどりをやっている人の下請けから始めてみる！

です。

せどりを極め、年収1000万円を軽く叩き出す人は、外注を雇います。主に仕入れや梱包作業を行う人を雇うワケです。

そして、そういった仕事が、実はランサーズやクラウドワークスといったクラウドソーシングサイトで募集されていたりするので。

そこで、どうしても資金がない方は、そういった仕事を請けてみるころから始めてみて下さい。これには、実は色々な**メリット**があります。

1つ目のメリット。

当たり前ですが、働いた分お金が貰えます。

しかもこちらで必要なお金は0ですので、働けば働いた分だけ、軍資金を増やす事ができるのです。

『でも、じゃあ普通のバイトで良くないですか？』

と思った方。

この方法には、実はもう1つ**大きなメリット**があります。

2つ目のメリット。

せどりで結果を出している人の商品を見ることができます。

実は初心者にとって、これがかなり大きな経験値になるのです。

せどりを始めた頃は、どんな商品を仕入れればいいのか、中々分からないものです。

しかし、この準備段階で知識を蓄えておけば、いざ仕入れ資金が貯まった時にスタートダッシュがきれるわけですね。

ですので、下請けをする際には、どの様な商品を仕入れているのか、しっかり技を盗んでおきましょう！！

(もちろん、商品とか個人情報とかは盗んじゃ**だめ**ですよ！！)

おわりに

以上が、私がおすすめる、仕入れ資金0からせどりを始める方法です。

リスクなし、というのも勿論大きいのですが、何より学びながら行える事が重要なのです。

この方法ならば、準備段階とはいえ、既にせどりを始めている人と大差はありません。

せどりは簡単ですが、学ぶ事は必要です。

自分の意思でしっかり動き出せるよう、頑張ってくださいね。

中田 亮治