

# せどりスタートアップ

著・中田亮治

# 著作権について

せどりスタートアップ(以後、本書)は著作権法にて保護されております。

本書の著作権は著者にあります。

許可なく本書の全部及び一部を複製、転載、流用、販売する事は、法律で固く禁じられておりますのでご注意ください。

# 使用許諾契約書

本契約は、本書を入手した個人、法人(以下、甲と称す)と著者(以下、乙と称す)との間で合意した契約となります。甲が本書を受け取り、開封した時点をもちまして、甲は本契約に同意した事となります。

## 第1条 本契約の目的について

乙が著作権を有する本書の情報を、甲が使用する権利を承諾するものです。

## 第2条 禁止事項

本書は著作権法によって保護されておりますので、甲は本書から得た情報について、事前許可を得ずに一般公開及び第三者への譲渡をする事を固く禁じます。甲は自らの事業、所属する会社及び組織においてのみ、本書の情報を使用できるものとします。万が一契約違反があった場合、甲は乙に対し、違約金の支払いが生じる可能性があります。

## 第3条 情報の修正権

本書の情報は2016年6月時点のものとなっております。乙は、規定、状況等の変化があった場合には、予告なく本書の内容を修正、改定する権利を有するものとします。また、情報の変化によって本書の内容に齟齬が生じる場合がある事を、甲は了承したものとします。

## 第4条 責任の範囲

本書の情報の使用につき生じた如何なる結果においても、一切の責任は甲にあるものとします。乙及び乙の業務提携者は、本書の情報によって生じた如何なる損害についても、一切の責任を負わないものとします。

# せどりスタートアップ

## 6章

### せどりで稼ぐ為の コツ、テクニック

## 6-1 コツとテクニック

### ◎稼ぐ為の技を知ろう

せどりにも、コツやテクニックがあります。

普通にお店を回ったり、セール情報を敏感にキャッチしていくのも大事ではありますが、中には知っている知らないで大きな違いになる事もあります。

そういった知識は、当たり前ですが、知れば知る程稼げる額や効率が上がっていきます。

ここでは私の使っているテクニックをお伝えしていきますので、是非ともご活用下さい。

## ◎ネット仕入れの検索条件

この方法はネットオークションのヤフオクで特に効果を発揮します。

ネット仕入れをする際の方法は下記の2通りです。

Amazonで売れそうな商品を見つける → ネットで探す  
ネットで売れそうな商品を探す → モノレートで調べる

上記の中でも、ヤフオクで商品を探してモノレートで調べる、という方法が最もポピュラーであると言えるでしょう。

そして、その時に検索ワードを打ち込んで商品を探すわけなのですが、そのワードの入れ方に、1つコツがあるのです。

それが、『未開封』という検索ワードです。

ヤフオクには新品、中古、をカテゴリーで分けられるのですが、中には未開封品を中古として出す人がいます。新品と未開封を分けているのですが、基本的に未開封は新品として出品できます。

(ただし箱の潰れや汚れ、匂い等の問題が明記されている場合は注意)

そこで、探す条件を新品に限らず、ワードに未開封を足してみてください。

そうする事で仕入れできる商品をより多く検索する事ができる様になります。

## ◎稀にある新古品を見抜こう

これは主にブックオフ等、中古のメディアを扱っているお店で使える可能性があります。

※ただし、店舗による

CDやDVDの新古品を探しましょう、といったテクニックです。

凄く単純な話なのですが、実はたまにシュリンク（ビニール包装）がされた商品が中古として並んでいる事があるのです。

（ショップ撤退時の投売り等、色々事情はあります）

商品の端の方をよく見れば、シュリンクのしわがあるのが分かります。ですので、それを新古品として仕入れる事も可能となり、利益の取りやすい商品となるのです。

**ただし注意して下さい。**

中にはいわゆる再生品という物も混じっています。

1度開けたシュリンクを、後から付け直している状態の商品です。

知らない人もおられるでしょうが、コミック本などは新品であっても、書店に入荷してから書店店員さんがシュリンクをかけている事が殆どなのです。

ですので、ややリスクがある方法になります。仕入先がシュリンクの掛け直しをするか否か、シュリンクが汚くないか、等を見分ける必要があります。

## ◎Amazon でプレミアム商品を見つけよう

Amazon で定価以上の値段で出品されている商品を探す方法です。

プレミアの付いた商品を探す事ができますので、Amazon で商品を探してからネットショップやネットオークションで検索をかける場合には、とても便利な方法になります。そして、とても簡単です。

まずは Amazon の買い物をするホームページで、自分が調べたい商品のカテゴリーで検索をして下さい。

そうしたらそのページのURLの最後に、下記を足してからリロードして下さい。

『 &pct-off=-0 』

これで定価以上の商品を探す事ができますので、仕入れの参考にする事ができるようになります。

## ◎リストを取ろう

1度仕入れた商品をエクセルか何かにリストとして残しておきましょう。そうすることで、1度仕入れた商品を何度も仕入れられる可能性が出てきますし、リストが貯まれば検索もグッと楽になります。

(エクセルがなければ、無料のオープンオフィスというソフトでも可)

リストを取る時は、商品名、JANコード、Amazonの相場、ヤフオクで検索した時のURL、等を入力しておくで大変便利です。

特にヤフオクのURLは、以降クリックするだけでヤフオク出品の状況を調べることができる様になりますので、非常に便利であり、効率的です。

恐らく、年収1000万を超える人は、ほぼ全ての人が膨大なリストを所持しています。長年の経験で培った財産とも言えるリストです。

ですので逆を言えば、リストを貯めていけば、どんどんせどりが簡単に、そして稼げる様になっていくという事です。

プレミア価格の商品や仕入れしやすい商品は、是非ともリストとして残しておきましょう。

最初はやや面倒に感じるかもしれませんが、その時間が、次に仕入れする時の為の『自己投資』となります。最終的に自分が楽になる為のモノであるという事を忘れないで下さい。

ただし、相場や回転率は変動しますので、仕入れ時には毎回モノレートのチェックを欠かさずに行いましょう。

## ◎横断サイトの利用

検索条件を入れる事で、多くのネットショップやオークションの状況を瞬時に検索してくれるサイトがあります。

特に Amazon でプレミア商品を見つけた時には便利ですので、是非とも活用しましょう。場合によっては、Amazon で定価の倍以上の値段になっているプレミア商品が、定価以下の値段で残っていたりする事もあります。

横断サイト

URL : <http://www.tsuhankensaku.com/>

Ritl web

URL : <http://www.ritlweb.com/>

オークファン

URL : <http://aucfan.com/>

## ◎クリスマスが勝負時

クリスマス時期は、せどりにおいてかなりの狙い目になります。売上が普段の数倍になる、なんて事も珍しくはありません。

クリスマス時期はせどり未経験者が想像している以上にチャンスとなりますので、ここでしっかり売り上げる必要があります。

クリスマス時期は、特に Toysrus 等のおもちゃ屋がおすすめです。

セールでかなり安くなっている事もありますし、時期柄おもちゃの需要がかなり高まっている為、出品した商品の売れ行きも凄まじいものがあります。

簡単に仕入れられ、そして売り抜けるボーナスステージになりますので、是非ともそこを活用していきましょう。

## ◎中古セット本販売

中古のコミックを売る時には、1冊ずつでは売れなくても全巻セットにする事で利益が取れる事があります。

仕入れをする時にはバラで買い、出品する時にまとめて売るという方法です。

利益が出る商品で言えば、1店舗で全て揃う事は中々ありませんので、色々な古本屋さんを巡る必要がありますが、少ない仕入れ金で利益を出せる商品になりますので、知っていて損のないテクニックです。

ただし、十分な検品が必要な他、どれか1つの巻だけ見つからなかった場合に出荷できない等のデメリットもありますので、注意して下さい。

## ◎ヤフオクやメルカリでは同梱をして貰おう

ヤフオクを利用する場合にネックになるのが送料です。

出品者さんは、人にもよりますが結構な送料を要求してくる事もあります。

そこで、同じ出品者からいくつかの商品を仕入れ、同梱して貰えるか聞いてみましょう。

勿論、仕入れできる商品がある事が前提ですが、1つ仕入れできるようなら、同じ出品者さんからさらに仕入れできる可能性は結構高めです。

ただ、中には同梱は一切しない、という出品者さんもおられますので、断られた場合や注意書きに最初から記載している出品者さんに関しては素直に諦めましょう。

下手に喧嘩してしまい、低評価を喰らってヤフオクのIDにキズが付いてしまうと、仕入れだけのつもりでもマイナスに作用する可能性がありますので、できるだけトラブルは避けるのが無難でしょう。

そういう意味では、何か腹が立つ事があっても、安易に低評価は送らない方が無難です。こちらが低評価をつければ、大抵あちらも低評価で返してきますので……

## ◎他の出品者をチェックしよう

Amazon を見ていると、せどりでかなり稼いでいそうな出品者を見つける事ができると思います。

そして前項で、リストを作りましょうというテクニックについてご説明致しましたが、見つけた出品者についても、そういったリストを作り、それに基づいた仕入れをしている可能性が大です。

つまり、その出品者の出品物を見れば、相手のリストの内容が分かるという事になります。

せどりではこういった情報が非常に重要になってきますので、是非色々な出品者さんを参考にしてみてください。

ただし、相手が実店舗を構えた業者の場合は、そもそもこちらと仕入れの条件が大きく変わってしまいますので、あまり参考にはなりません。

あくまで同じせどりをしているっぽい出品者を参考にしましょう。

## おわりに……

せどりスタートアップの内容は以上になります。

せどりは簡単ですが、商品が無数にある為、コツやテクニックについても無数にあります。経験を積むと同時に色々分かってくる事も多いと思いますので、是非とも頑張っけて続けて欲しいと思います。

ただ、リストを取るというテクニックに関しては、経験を財産に変える直接的な手法になりますので、絶対に実践して下さい。

せどりでかなり稼いでいる人のリストは、それこそ数百万円以上の価値があるとも言われる程です。

少しずつ積み重ねればどんどん良くなっていくと思いますので、最初に申しました通り、せどりで最も大事な『続ける事』を忘れずにいてくれればと思います。

それでは、長い間拝読いただき、まことにありがとうございました。

著者 中田亮治